

**Bewerben Sie sich und nutzen Sie
diese einmalige Chance als**

medentis[®]
medical
www.medentis.de

VERTRIEBS UND MARKETING LEITERIN ODER LEITER (D-A-CH), (m/w/d)

für ICX und medentis medical zu arbeiten.

Alle Angaben im unteren Text sind geschlechtsneutral zu lesen und sind nur der besseren Übersicht wegen in einem Geschlecht gehalten.

Aufgaben:

Ihre Aufgabe ist es, durch den Einsatz verschiedener Marketing- und Vertriebsinstrumente einen Sog-Effekt auf dem Implantatmarkt für das gesamte Verkaufsteam zu erzeugen. Sie sind die verantwortliche Person, die die Marktnachfrage nach unseren Produkten kontrolliert und lenkt.

Hierzu haben Sie umfassende Rechte und Budgets auf allen Ebenen, um mit dem Markt zu kommunizieren. Dies beinhaltet Social Media, Google Auswertungen, Anzeigen, Messen, Veranstaltungen, Ausstellungen und Teilnahme an Symposien, Mailing Aktionen, Vertriebs Controlling, Vertriebsbudgets und Umsatz-Vorgaben. Der gesamte Verkaufsprozess liegt in Ihrer Verantwortung.

Mit Verkaufsprozess ist in erster Linie gemeint, dass Sie durch all diese Mittel und die Ihnen übertragene Verantwortung in der Lage sein werden, eine Sogwirkung auf dem Markt nach ICX-Produkten zu erzeugen und so zu verstärken, dass Kunden mit uns Kontakt aufnehmen und nach unseren Produkten fragen.

Die Außendienstmitarbeiter sollten sich durch Ihre Arbeit möglichst wenig um die Gewinnung von Neukunden kümmern müssen, sondern vielmehr darum, wie die anhaltende Nachfrage nach unseren Produkten befriedigt und im Interesse unserer Kunden professionell bedient werden kann. Hierbei sollten Sie unter anderem auf ein Empfehlungssystem einen ganz besonderen Schwerpunkt legen.

Sie sollten über aktive Erfahrung mit mindestens zwei oder besser drei digitalen Vertriebscontrolling-Systemen (CRM) verfügen, da eine Ihrer ersten Aufgaben die Einführung eines neuen Vertriebscontrolling-Systems sein wird. Eine weitere wichtige Aufgabe ist es mit Universitäten, Praxis-Ketten und Opinion Leadern zu kommunizieren und diese für unser Produkt zu gewinnen. Sie erhalten eine mehrere Monate dauernde Einarbeitung mit dem Gründer und Geschäftsführer.

Profil:

Idealerweise haben sie langjährige Erfahrungen im Bereich Vertrieb von Implantaten. Sie haben bereits kleinere oder größere Vertriebs Gruppen erfolgreich geführt.

Alternativ sind auch gerne aufstrebende Vertriebler/innen gefragt, die sich in der Hierarchie Ihres Unternehmens gefangen fühlen und ausbrechen möchten. Sie halten sich für den idealen Vertriebs- und Marketingmanager, aber aufgrund der in Ihrem Unternehmen vorherrschenden Strukturen ist es nicht möglich, beruflich die nächsten Schritte zu gehen.

Wir freuen uns über Bewerbungen von Profis in jedem Alter und Geschlecht!

Trauen Sie sich und nutzen Sie diese einmalige Chance!

Wir bieten:

Einen sehr gut dotierten und sicheren Arbeitsplatz bei einem der erfolgreichsten Unternehmen der letzten Jahre im Implantatmarkt.

Wir behandeln Ihre Bewerbung mit höchster Vertraulichkeit und Diskretion!

Komplette Bewerbungsunterlagen mit Gehaltsvorstellung, bitte an:

medentis medical GmbH

zu Hd. Geschäftsführer Alexander Scholz

Walporzheimer Str. 48-52

53474 Bad Neuenahr/Ahrweiler

oder Email an:

a.scholz@medentis.de

Telefon Alexander Scholz:

02641 / 911 0-100

medentis[®]
medical
www.medentis.de